

**ResMed**

*Changing lives  
with every breath\**



Un éventail complet de dispositifs médicaux

Sommeil, ventilation et oxygénothérapie : diagnostic, traitement et suivi



## ResMed France

Lucile Blaise VP Europe de l'Ouest

9 January, 2018

# ➤ Apnée du sommeil : Enjeux du traitement

- **Prévalence et Etat des lieux**

- Environ 4 à 5 % de la population souffre de syndrome d'apnée du sommeil sévère
  - 2M de patients potentiels en France
- > 900 000 patients traités aujourd'hui par Pression Positive Continue (PPC) traitement de première intention de l'apnée sévère
- Un peu plus de 50 000 patients traités par Orthèse d'avancée mandibulaire

- **Le principe du traitement :**

- Une attelle pneumatique : la PPC avec circuit et masque
- Une ouverture mécanique par avancée de la mandibule : l'Orthèse
- **Un traitement au long court dont les bénéfices sont liés à une bonne efficacité et une bonne observance (dose/réponse)**

- **Importance du traitement :**

- Prévention des comorbidités et du risque fatal associé
  - De type cardiovasculaires : Infarctus du myocarde, AVC, Hypertension, insuffisance cardiaque...
  - De type métaboliques : diabète de type 2, surpoids/obésité ...
- Prévention des troubles comportementaux : Irritabilité, dépression, troubles de la sexualité...
- Prévention de l'accidentologie sur la route et au travail

# ➤ ResMed : entreprise du dispositif médical

- **Élément fondateur** : invention du traitement par Pression Positive Continue (PPC) pour traiter l'apnée du sommeil en 1989 en Australie
- **ResMed conçoit, fabrique et commercialise des solutions pour le diagnostic, le traitement et le suivi de l'apnée du sommeil et de l'insuffisance respiratoire.**
- ResMed est aujourd'hui présente dans 70 pays avec plus de 5 000 salariés.
- **ResMed France :**
  - Basée à Saint-Priest depuis 21 ans. 233 salariés à ce jour
  - CA France 2017 : 138 M€ dont export 5,7M€.
    - France 2<sup>nd</sup> marché pour ResMed après les Etats-Unis
  - 8 % du CA réinvesti dans la recherche et le développement
  - 20 000 orthèses produites et commercialisées en Europe en 2016 dont 14 000 vendues en France.
- **Notre ADN : Innovation et qualité**
  - D'un fabricant de machines et de masques à un fournisseur de **solutions**
    - Du traitement par Pression Positive à l'orthèse d'avancée mandibulaire
  - D'un fabricant de produits à un acteur du **digital**
    - Pour les appareils de traitement :
      - Applications **de télésurveillance médicale, de télé-suivi et de coaching patients.**
    - Pour les orthèses fabrication CAD CAM, lancement de l'orthèse conception **100% numérique janvier 2017.**



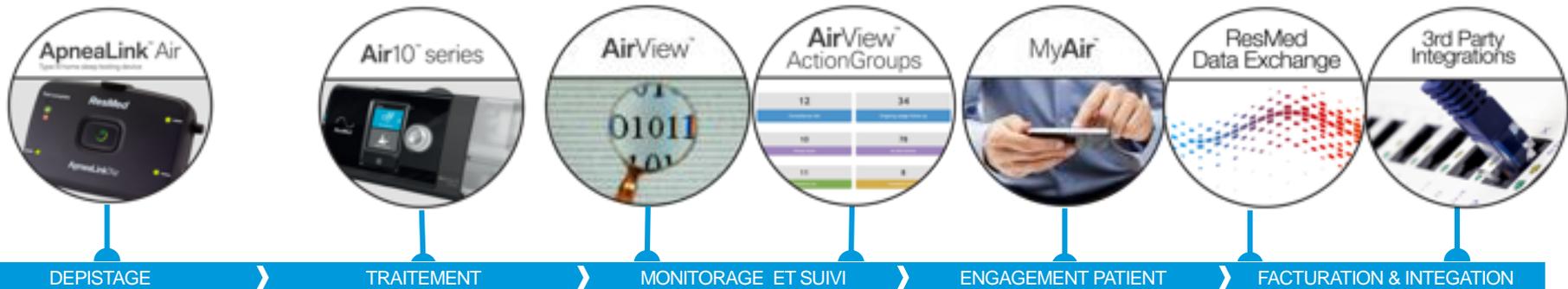


# ResMed France

- Nos compétences à Saint-Priest :
  - Filiale commerciale pour la France, l'Afrique du Nord, le Benelux et l'Ibérie.
  - Centre de formation France et Europe
  - Centre SAV Europe
  - Centre technique européen pour l'informatique de santé (hébergement en France au Creusot IDS)
  - Site de fabrication de l'Orthèse d'avancée mandibulaire hors USA
  - Centre de R&D de l'orthèse d'avancée mandibulaire Narval



# ➤ Digitalisation du chemin Clinique PPC

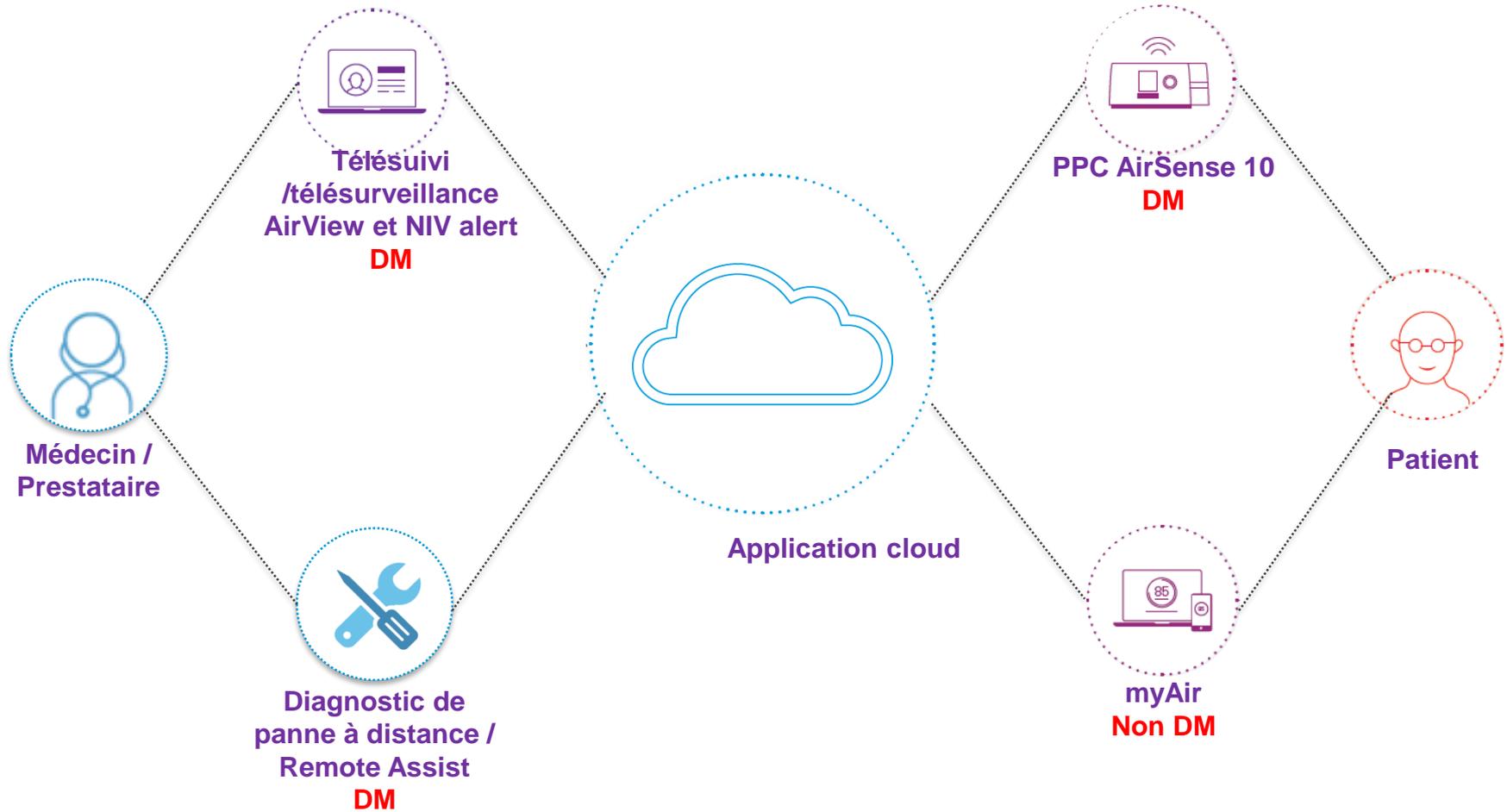


***Plus de 3 Millions d'appareils connectés dans le monde  
>1250 patients qui s'inscrivent chaque jour sur MyAir***

**- En France depuis le 1° janvier 2018, prise en charge de la PPC liée à la performance (observance et télésuivi)**



# Ecosystème connecté



# ➤ Accompagnement digital patients apnéiques



Des informations simples disponibles rapidement sur son traitement



Des conseils et tutoriels personnalisés



Un outil d'accompagnement efficace pour aider les patients à adhérer au traitement par PPC

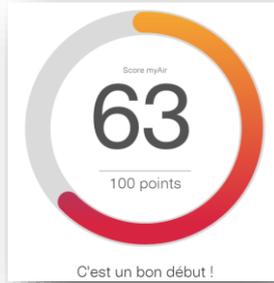


myAir™

# ➤ Tableau de bord myAir

## Accès rapide et simple

Accès aux données du traitement



Le patient peut consulter les données de sa dernière nuit

- *Score MyAir : permet de voir facilement et rapidement son score global*
- *Statistiques globales et graphiques permettant d'avoir plus d'information sur les différents sous-scores*

## Conseils/Coaching

Mon AirFit F10



**Ajustement**  
Toujours bien ajuster votre masque

> Voir la vidéo maintenant

Le patient peut obtenir des conseils d'accompagnement pratiques et personnalisés

- *Conseils éducatifs permettant d'améliorer ses connaissances sur le traitement*
- *Messages d'encouragement adaptés à ses résultats*

## Récompenses



10 mai: Bravo ! Vous avez gagné un badge AirPro ARGENT pour avoir fait un très bon usage de votre appareil.

4 mai: Maintenez le cap ! Vous avez gagné un badge pour votre première nuit sous traitement.

Le patient reçoit des badges

- *pour saluer les étapes franchies*
- *pour l'encourager et le motiver à poursuivre ses efforts*

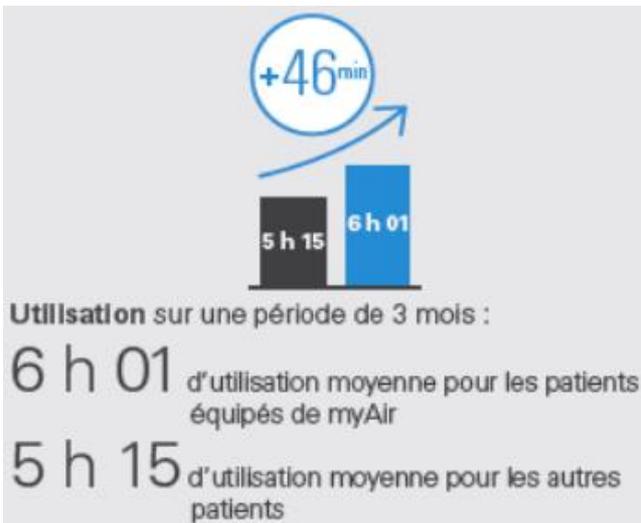
# Europe : Enquête menée par PWC



Les patients équipés de myAir montrent une meilleure observance **à leur traitement** que les autres patients.



76 % des patients équipés de myAir suivent leur traitement avec **une observance supérieure** à 4 heures par nuit.



Enquête réalisée sur un groupe de 23 000 nouveaux patients en Allemagne et aux RU, parmi lesquels 1 800 utilisent l'application MyAir.

Objectif : impact de l'utilisation de MyAir sur la conduite du traitement par PPC. L'accès aux données de traitement et les interventions "automatiques" de l'application ont-ils un impact sur l'adhésion et l'observance au traitement par PPC ?

Résultats: **les patients utilisant MyAir montrent une observance significativement supérieure aux autres patients** (P<0,0001)

- La différence d'utilisation moyenne journalière est de **46 minutes sur une période de 3 mois pour l'ensemble des patients** : Patients MyAir 6h01min par nuit vs. 5h15min/nuit pour les autres patients.

Observance comparée (critère à 4h/jour):

A 1 semaine : 76% pour les patients MyAir vs. 71% pour les autres.

A 8 semaines : 81% pour les patients MyAir vs 68% pour les autres.